

IL MIO CURRICULUM VITAE

DATI ANAGRAFICI

Alvaro Moreni
Nato a Brescia il 4 agosto 1958
Residente in Bedizzole (BS) 25081
Via Campagnola di Sopra, 22
Tel. 030 674663 Mobile 331 1259219
E-Mail amoreni@tiscali.it

DATI GENERALI

Area professionale di competenza: COMMERCIO-MARKETING

ISTRUZIONE

Diploma scuola Media Inferiore + Avviamento app. Impiegato

Dal 01.01.2018 dopo 44 anni di lavoro sono pensionato

Da 3 anni sono Consigliere nella locale squadra di calcio U.s. Bedizzolese

Sono attualmente membro della Commissione Urbanistica ed Edilizia privata c/o il Comune

Membro uscente del C.d.A. della Farmacia comunale

Negli anni 2007-2008-2009 sono stato Consigliere comunale durante l'Amministrazione con Sindaco Roberto Tagliani

Azienda	<u>Colussi Group</u>
Descrizione Azienda	Gruppo operante nel settore Alimentare nel comparto 1' Colazione (Colussi/Misura) e Primi Piatti (Agnesi/Flora/Festaiola/Liebig)
Ruolo	Capo Distretto Lombardia + Area 2 (Triveneto e Emilia Romagna)
Inizio esperienza	1999
Forma del Rapporto	Tempo Indeterminato
Durata Esperienza	18 anni
Descrizione Attività	Sviluppo del Fatturato su Clienti Diretti, Grande Distribuzione e Distribuzione Organizzata con gestione di Budget
Fatturato di Competenza	15.000.000,00 Euro

L'attività comprende:

- a) Sviluppo degli obiettivi di vendita dei clienti di competenza
- b) Definizione e verifica dell'andamento delle vendite e dello speso rispetto ai relativi Budget

- c) Incontri per la verifica dei Contratti con i Clienti Periferici
- d) Gestione Agenti plurimandatari

PRECEDENTEMENTE:

Azienda	<u>Agnesi 1824 S.p.A.</u>
Descrizione Azienda	Multinazionale Leader settore Paste Alimentari, Riso e Condimenti
Ruolo	Key Account Manager (Veneto e Lombardia)
Inizio esperienza	1990
Forma del Rapporto	Tempo Indeterminato
Durata Esperienza	9 Anni
Descrizione Attività	Sviluppo del Fatturato su Clienti Diretti con gestione di Uomini e Budget

Azienda	<u>Panzani Ponte.Liebig S.p.A.</u>
Descrizione Azienda	Multinazionale Leader settore Paste Alimentari, Riso e Condimenti
Ruolo	Da Venditore a Key Account (Veneto)
Forma del Rapporto	Tempo Indeterminato
Inizio esperienza	1987
Durata Esperienza	3 Anni
Descrizione Attività	Sviluppo del Fatturato su Clienti Diretti

Azienda	<u>Pastificio Tomadini S.n.c.</u>
Descrizione Azienda	Produzione Pasta alimentare
Ruolo	Da Impiegato e Venditore
Forma del rapporto	Tempo Indeterminato
Inizio esperienza	1974
Durata esperienza	13 anni
Descrizione Attività	Da Amministrazione/Commerciale a Venditore dettaglio (Lombardia)

INFORMATICA

Applicativi	Sistemi Operativi
MS Outlook: buono	MS Windows 2000/XP : utente discreto
MS Word: discreto	IOS
MS Excel: discreto	
MS PowerPoint: discreto	

ESPERIENZE FORMATIVE

Tenuto corsi di formazione Compro 1 Danone

**Studio Mario Silvano S.p.a. Training Kaiser
Parker Brown Consulting**

Autorizzo il trattamento dei dati contenuti in questo curriculum vitae per ogni fase di selezione ai sensi della legge 675/96.